

Selectie wapenfeiten BrancheWerk - Jos Wesselink (versie Januari 2015)

Brancheorganisaties

Opdrachtgever	Korte omschrijving	Resultaat	Jaar
Tapijtindustrie- en handel	Directievoering VNTF als ledengroepering van MODINT en 2 stichtingen voor ketensamenwerking met handel op gebied van productinformatie en imagobevordering. Industriebeleid. Strategische brancheontwikkeling. Exportbevordering. Deelname MODINT directie. Leidinggeven aan team. Voorzitter van diverse commissies	Tapijtindustrie heeft strategische agenda voor meerdere jaren. Missie, visie, hoofdlijnen van beleid. Geslaagde fusie en integratie VNTF en MODINT. Nieuw financieringssysteem. Kostenreductie. Ledengroei. Sterkere lobby en beter extern netwerk. Duurzaamheid en innovatie als sterke thema's. Opbouw export positie, ondermeer in China.	2004-2009
Platform projectinrichting, PPI	Voorzitter/directeur ketenorganisatie leveranciers en verwerkers in projectinrichtingsmarkt. Strategische brancheontwikkeling. Invoering en positionering keurmerk.	Meer interne binding in vereniging op kwaliteit, inhoud en relatie. Realisatie keurmerk (intern). Doorontwikkeling keurmerk (reikwijdte en duurzaamheid). Externe PR. Sterkere lobby.	2004-2012
Vereniging van Sprinkler installateurs	Strategie bijeenkomst bestuur.	Update strategie en beleid. Nieuwe inhoudelijke agenda voor de toekomst.	2005
AWVN	Heidesessies directie en management.	Update strategie en beleid. Nieuwe inhoudelijke agenda voor de toekomst.	2005 en 2011
MODINT	Heidesessies directie en Algemeen Bestuur.	SWOT analyse. Issuemanagement. Strategisch meerjarenplan voor de sector.	2006
Sportindustrie, FGHS	Coaching bestuur en directie. Strategische brancheontwikkeling. Draagvlak verkrijgen in ALV.	SWOT analyse. Strategische agenda. Hoofdlijnen van verenigingsbeleid. Optimalisatie interne processen.	2006-2008
Pensioenkoepels OPF, VB en UvB	Analyse van de samenwerkingsopties voor de koepelorganisaties van bedrijfspensioenfondsen, ondernemingspensioenfondsen en beroepspensioenfondsen. Heidesessie overkoepelend bestuur. Coaching van directies.	Inhoudelijke opmaat richting Pensioenfederatie. Opbouw van gemeenschappelijke agenda. Scenario's voor verdere samenwerking.	2009

Opdrachtgever	Korte omschrijving	Resultaat	Jaar
Nederlandse Industrie voor Defensie en Veiligheid, NIDV	Jaarlijkse heidesessies met kern- en supportteam. Heidesessies met bestuur. Tussentijds advies op gebied van: reglementen, MKB beleid, segmentatie, toegevoegde waarde voor deelnemers, internationalisering, competentie management kernteam, opvolging directie.	SWOT analyse. Gesegmenteerde aanpak van deelnemers. Optimalisatie relatiemanagement. Jaarplannen en strategische agenda's. Verbeteragenda voor symposium. Issuemanagement. Competentiemanagement systeem voor directie en kernteam. Profiel opvolging directeur.	2008-2013
Brancheorganisaties in meerjaren afspraak energie efficiency, MJA3	Overkoepelend issuemanagement voor circa 40 aangesloten branches. Adviseur van Agentschap NL. Thema's agenderen voor branches.	Diverse workshops voor branches over gemeenschappelijke thema's. Initiëren van (bilaterale) contacten tussen branches gericht op concrete thema's voor de verbetering van energie efficiency.	2005-2014
Staalfederatie	Coaching van directeur. Strategische brancheontwikkeling. Heidesessies met bestuur en presentatie resultaten tijdens ALV.	SWOT analyse. Gesegmenteerde aanpak van achterban. Strategische agenda. Implementatie van plannen.	2009-2011
Vereniging voor oppervlaktetechnieken van materialen, VOM	Heidesessie voor overkoepelend bestuur. Issuemanagement. Gemeenschappelijke agenda voor hoofdlijnen van collectief beleid.	SWOT analyse. Identificatie van collectieve issues (kansen en bedreigingen). Advies voor overkoepelende organisatievorm.	2011
Vereniging van hoveniers en groen voorzieners, VHG	Coaching van senior beleidsmedewerker. Inhoudelijke ondersteuning VHG.	Beter functionerende medewerker.	2008
Brancheorganisaties in de trustsector, VIMS en DFA	Heidesessie met bestuurders van beide brancheorganisaties. Strategische sectorontwikkeling. Inventarisatie samenwerkingspotentieel.	Gemeenschappelijke SWOT analyse. Collectief issuemanagement. Opties voor samenwerking.	2010
Watersportindustrie, HISWA	Heidesessie strategische brancheontwikkeling verenigingsbestuur. Coaching directeur en MT. Begeleiding van bestuursdelegatie in transitie fase.	SWOT analyse. Issuemanagement. Beleidsinput. Analyse van Hiswa. Toekomstscenario's. Procesbegeleiding.	2011, 2013-2015
Schoonmaakbranche, OSB	Heidesessie strategische brancheontwikkeling met OSB team (bureau).	Input voor beleidsagenda.	2010
Technische installatie-branchen, Uneto VNI	Onderzoek, analyse en verbeterplan voor het Cursusloket van Uneto VNI. Interviews en advies.	Verbeteragenda Cursusloket. Voorstellen voor implementatie t.b.v. nieuwe directie.	2011

Opdrachtgever	Korte omschrijving	Resultaat	Jaar
Infra Oost Nederland, BTO	Heidesessies bestuur BTO. Issuemanagement. Voorstellen voor organisatie.	SWOT analyse. Strategie en hoofdlijnen van beleid voor Stichtingsbestuur. Organisatieadvies.	2012
Beta tankstations	Interactieve presentatie over toegevoegde waarde van vereniging.	Input en focus voor beleidsagenda van verenigingsbureau.	2012
Toegankelijkheid als thema voor branches in opdracht van Vilans	Agenderen van toegankelijkheid van producten en diensten voor mensen met een beperking in brancheorganisaties. Issuemanagement. Samenwerking met VNO NCW/MKB Nederland en Vilans.	Agendasetting bij onder andere Stichting SSK (Keurmerk supermarkten), KHN (Horeca), NBAV (aangepaste vakanties), Boon Edam, Stichting WoonWerk, BOVAG, etc.	2010-2014
Autolease maatschappijen, VNA	Begeleiding directie en bureau bij strategische brancheontwikkeling.	Strategisch plan. Focus. Voorstellen voor implementatie.	2014-2015

Beroepsorganisaties

Opdrachtgever	Korte omschrijving	Resultaat	Jaar
Europese beroepsorganisatie van kniechirurgen, EKA	Professionalisering beroepsgroep binnen overkoepelende vereniging ESSKA. Begeleiding en advies aan bestuur. Meerdere heidesessies.	Focus op inhoud en vormgeving van de samenwerking. Positionering van EKA binnen ESSKA (rules, bylaws, position paper).	2010 en 2013
Facility Management Nederland, FMN	Heidesessies t.b.v. de opzet van hoofdlijnen van verenigingsbeleid. Advies voor verenigingsorganisatie. Samenwerking bestuur en bureau.	SWOT analyse. Issuemanagement. Hoofdlijnen van verenigingsbeleid. Scenario's voor verenigingsorganisatie en – management.	2010 en 2011
Stichting Kwaliteitsregister Paramedici, SKP	Heidesessie voor bestuurders van SKP afkomstig van aangesloten beroepsorganisaties.	SWOT analyse. Issuemanagement. Meer focus en draagvlak voor beleidsagenda van SKP.	2012 en 2014
Algemene Beroepsorganisatie van Counsellors, ABvC	Professionalisering van beroepsorganisatie. Begeleiding en advies van bestuur. Organisatieaspecten en benchmark andere verenigingen.	Analyse en advies organisatiestructuur en verenigingsfinanciën. SWOT analyse en issuemanagement. Focus beleidsagenda op hoofdlijnen. Implementatieplan.	2012 en 2013

Opdrachtgever	Korte omschrijving	Resultaat	Jaar
Vereniging i.o. van Directeuren Publieke Dienstverlening	Advies en ondersteuning bij de beoogde oprichting van een nieuwe vereniging. Modelmatige aanpak voor karakteristieken vereniging. Begeleiding en coaching beoogde directeur. Heidesessie met toekomstige bestuurders.	Plan voor oprichting verenigingsorganisatie met bijbehorende reglementering. Door interne politiek is de feitelijke oprichting (nog) niet opgepakt.	2012
Nederlandse Vereniging van Particuliere Beseigenaren	Toekomstverkenning opties nieuwe vereniging na opheffen van Bosschap. Modelmatige aanpak voor karakteristieken vereniging. Coaching van bestuurder.	Presentatie voor toekomstverkenning in vergadering van bestuurders.	2013
Beroepsorganisatie van optometristen, OVN	Begeleiding en advies beroepsvereniging t.b.v. totstandkoming beleidsplan 2015-2018.	Ledenenquête. Gedragen en bindend beleidsplan 2015-2018.	2014

Overige wapenfeiten verenigingsmanagement

- ✓ Vice voorzitter van het Bestuur van de Beroepsorganisatie Verenigingsprofessionals Nederland, VPN (2004-2009)
 - Ledenaantal in deze periode meer dan verdubbeld
- ✓ Voorzitter ketenoverleg bedrijfskolom (af)bouwsector (2008)
- ✓ European Certificate of Association Management with distinction, ECAM (2000)
- ✓ Docent strategische aspecten van dienstverlening Academie voor Verenigingsmanagement, AVVM (2001-2014)
- ✓ Initiator Landelijk Beroepscompetentieprofiel (BCP) verenigingsprofessionals, VPN (2007)
- ✓ Oprichter, aandeelhouder en trainer VM training (2009-2014)
- ✓ Bedenker 3B model voor verenigingsmanagement (2009)
- ✓ Initiator Strategische Issue Groepen, SIG, brancheoverstijgende allianties voor het bereiken van concrete doelen op integrale thema's (2014-heden)
- ✓ Register Association Executive, RAE van VPN (2012-2014)



Voor meer informatie en contactgegevens: www.branchewerk.nl